

JOOL GROUP

KVARTALSUPPDATERING, Q4 2023



”Genom att flyga i V-formation når gåsfloeken 70 procent längre än om varje fågel flög var för sig. Precis som gässen lyckas vi bäst när vi möter utmaningar tillsammans, som ett lag, där vi växeldrar, stöttar och hjälper våra kollegor.”

JOOL Invest, Jan-dec 2023



748 miljoner SEK

EGET KAPITAL



75,4 %

SOLIDITET



807 miljoner SEK

INTÄKTER*



35 miljoner SEK

EBIT*



600 miljoner SEK

RESULTAT FÖRE SKATT*

*Siffrorna inkluderar JOOL Invest AB och Lessebo Paper AB

Tillsammans når vi längre

TOM OLANDER
VD

Som aktiv och långsiktig ägare ställer vi oss frågan hur vi bäst skapar motståndskraftiga bolag, med förutsättningar att växa och blomstra även i osäkra ekonomiska tider. Vi vet att alla företag har unika verksamheter, med sina egna utmaningar och lösningar. Däremot ser vi vissa gemensamma nämnare – bland annat att framgång bygger på ödmjukt och prestigelöst samarbete.

Jag brukar likna det vid hur gäss ofta flyger i V-formationer. Genom att samarbeta på detta sätt når flocken 70 procent längre än om varje fågel flög var för sig. Precis som gässen lyckas vi bäst när vi möter utmaningar tillsammans, som ett lag, där vi växeldrar, stöttar och hjälper våra kollegor. Vi människor är precis som gäss beroende av varandra.

Även kommunikation är en viktig del i framgångsrikt företagande, som består av ett ständigt och spontant förbättringsarbete i små steg och i nära dialog med både kunder och medarbetare. Under gässens resa kommunicerar de kontinuerligt, för att hålla riktningen och för att uppmuntra varandra. Även företag når sina mål snabbare och lättare när medarbetarna känner tydlig gemensam riktning och gemenskap. Det är på dessa grundpelare vi vill bygga en motståndskraftig företagsgrupp.

För JOOL Group stärktes vår portfölj under våren 2023 när vi blev huvudägare i Nasdaq First North-noterade Navigo Invest, ett investmentbolag med en portfölj av starka tillväxtbolag. I samband med transaktionen blev Navigo Invest även ny ägare till vår finansiella verksamhet, som nylanserades i maj under varumärket Vinga. I den nya strukturen är Vinga redo för fortsatt

internationell tillväxt och ett utökat tjänsteerbjudande, vilket bland annat resulterat i det överenskomna förvärvet av en majoritetspost i SIP Nordic Fondkommission AB som aviserades under det fjärde kvartalet.

Även andra portföljföretag tog stora kliv framåt under året. Lessebo Paper skördade framgångar och vann flera ärofyllda utmärkelser för kampanjen The Big Rollout, inte minst Svenska Designpriset i kategorin XL Design och som "People's Choice". Vi ser även hur bolaget når ut hos allt bättre hos återförsäljare med sitt konkurrenskraftiga erbjudande, bland annat genom brittiska EBB som från och med fjärde kvartalet saluför Lessebo Colours.

Fintechbolaget Hubins fortsätter växa och överstiger nu 2 miljarder i förvaltat kapital. Hubins ingick flera partnersamarbeten under 2023, nu senast med ROYC Group för att ge professionella kunder tillgång till exklusiva Private Equity-fonder inom kapitalförsäkring.

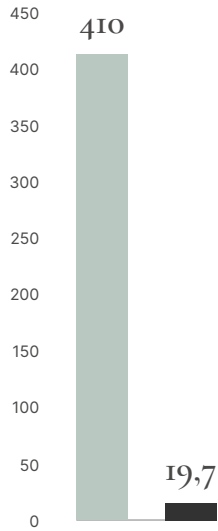
Under 2023 var vi huvudpartner till Nordea Open i Båstad, ett anrikt evenemang och en höjdpunkt för såväl högklassig tennis som affärsodlande och viktigt arbete tillsammans med vår partner World Childhood Foundation. Vi är på plats även i år - hoppas vi ses då!

Sammanfattningsvis är jag stolt över alla medarbetares insatser under det gångna året, och över allt som vi uppnått tillsammans. Året har bjudit på många utmaningar, men genom okvlig målmedvetenhet och osjälviskt lagarbete har vi, likt gåsflocken, nått högre och längre än någonsin förr.

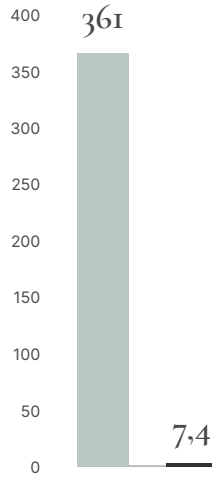


Finansiell översikt

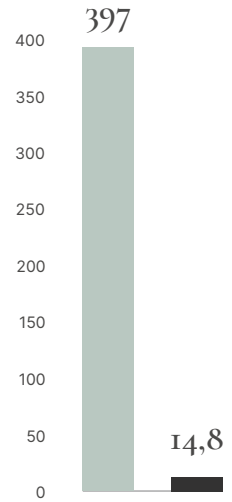
JOOL Invest AB (koncernen)
miljoner SEK (ej reviderat)



ESS-ENN Timber AB**
miljoner SEK (ej reviderat)

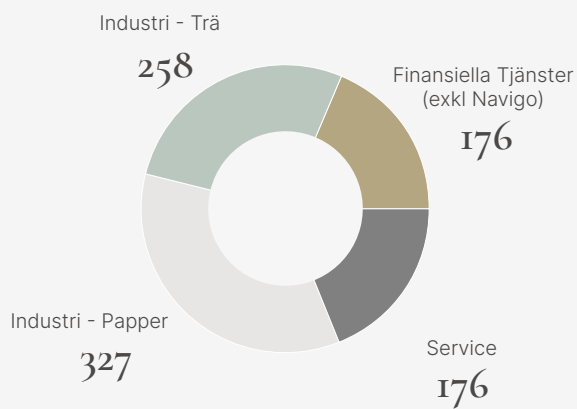


Lessebo Paper AB
miljoner SEK (ej reviderat)

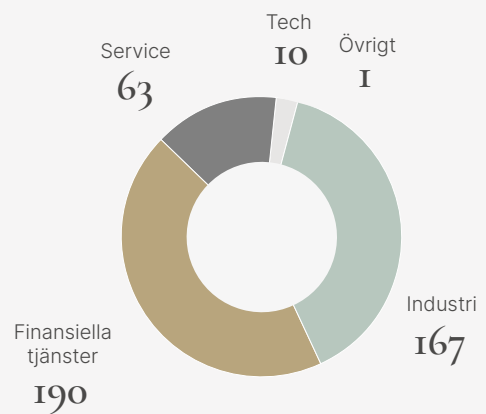


■ Revenue jan-dec ■ EBIT jan-dec

Omsättning per verksamhetsområde*
(miljoner SEK)



Anställda per affärsområde



* Utvalda gruppbolag

** Inklusive Tibro Sågverk AB

Våra innehav

JOOL-gruppen är hel- eller delägare i ett antal företag i olika branscher. Nedan redogörs för gruppens huvudsakliga innehav, med moderbolaget JOOL Invest AB:s ägarandel, direkt och indirekt, per 31 december 2023.

<i>(Miljoner SEK)</i>		<i>Intäkter</i>	<i>Intäkter</i>			
Bolag	Affärsområde	Helår 2022	Helår 2023*	Ägarandel**	Innehav sedan	Bokfört värde
ESS-ENN Timber	Industri	287	262	100%	2008	9,3
Tibro Sågverk	Industri	98	99	100%	2018	28,3
Lessebo Paper	Industri	495	397	49%	2015	16,7
Navigo Invest	Finansiella tjänster	105	427	40%	2023	590
Norra Finans Sverige	Finansiella tjänster	218	265	40%	2017	12
Pecunia Asset Management	Finansiella tjänster	14	12	51%	2014	0,3
Hubins	Fintech	16	18	94,3%	2018	88
JOODIN	Service	38	52	40%	2020	0,53
Barkonsult	Service	167	190	27%	2022	7,1
Grundingen Fastighets	Fastigheter	20	5,8	18%	2017	42,9



TIBRO SÅGVERK

* Estimerade siffror, inkluderar icke reviderad finansiell information

** Det angivna ägandet av Pecunia Asset Management, Hubins och Grundingen Fastighets inkluderar partnerstrukturen inom dotterbolaget JOOL Capital Partner AB



Jool Group fortsätter som Huvudpartner till Nordea Open

Jool Group förlänger sitt partnersamarbete med Nordea Open i Båstad över 2024. Det skapar utrymme för World Childhood Foundation att fortsätta verka på den klassiska mötesplatsen.

2023 inledde bolaget samarbetet med Nordea Open i Båstad. Nu är det klart att bolaget fortsätter som huvudpartner till Nordens största tennisevenemang även kommande år.

”Båstadstennisen är inte bara en fantastisk tennisupplevelse för våra gäster och medarbetare på vackra Bjärehalvön. Det är också en spännande mötesplats med många partners och profiler där alla våra bolag och World Childhood Foundation kan dela kunskap, bygga värdefulla nätverk och hämta inspiration,” säger Tom Olander, VD Jool Group.

World Childhood Foundation arbetar för att förebygga våld och sexuella övergrepp mot barn. Sedan 2022 är Jool Group en viktig partner till stiftelsen som grundades av H.M. Drottningen. Jool Groups fortsatta samarbete med Nordea Open innebär också att World Childhood Foundation ges möjlighet att belysa sina frågor under tennisveckorna 8 till 21 juli 2024.

”För World Childhood Foundation så betyder det mycket att Jool Group gör det möjligt för oss att med full kraft fortsätta arbetet med att dela kunskap om barns utsatthet i syfte att förebygga våld och övergrepp,” säger Paula Guillet de Monthoux, Generalsekreterare World Childhood Foundation.

”Alla i organisationen är glada över att Jool Group fortsätter vara en del av Nordea Open tillsammans med World Childhood Foundation. Childhood gör ett otroligt viktigt arbete och är väldigt uppskattade av både publik och partners,” säger Christer Hult, Managing Director Nordea Open.



Lessebo Paper bidrar till Childhoodpriset 2023



Med Childhoodpriset firas varje år en utvald yrkesgrupp som i sitt arbete utgör ett viktigt stöd för barn och ungdomar. De är viktiga vuxna som ofta spelar en avgörande roll för att säkerställa barns trygghet, men som sällan uppmärksammas för sina insatser. År 2023 tilldelades Childhoodpriset elevhälsan, och skolsköterskan Bitte Johnsson från Ystad.

Med årets Childhoodpris vill Childhood lyfta att elevhälsan spelar en nyckelroll i förebyggandet av sexuella övergrepp mot barn. Det är avgörande att de kopplas in i ett tidigt skede när det upptäcks att en elev är utsatt för hot, våld, övergrepp eller vid misstanke om hedersrelaterat våld och förtryck. När lärarna och annan skolpersonal vet att de har bra stöd i elevhälsoteam blir de också tryggare i att stötta barnen vilket bidrar till en tryggare skolmiljö.

"Vi äger inte våra barn, vi får bara låna dem under en tid. En del av den tiden får vi på skolan låna dem och det bästa vi kan göra är att ladda dem med den bästa "ammunitionen" som är kärlek. Vi kan aldrig ge våra barn för mycket kärlek men att ge dem för lite är farligt", säger Bitte Johnsson, vinnare av Childhoodpriset 2023.

Utöver äran och prissumman 50 000 kronor fick Bitte ett specialdesignat diplom av konstnären Bea Szenfeld, som skapats av svenskt papper från Childhoods partner Lessebo Paper.



Läs mer om priset i pressmeddelandet från World Childhood Foundation: <https://lnkd.in/dQznkQQH>

CHILDHOOD
WORLD CHILDHOOD FOUNDATION
FOUNDED BY H.M. QUEEN SILVIA OF SWEDEN

Vinga Group förvärvar majoritetspost i SIP Nordic Fondkommission AB



Navigo-ägda Vinga Group har ingått avtal om förvärv av 51 procent av aktierna i värdepappersbolaget SIP Nordic Fondkommission AB. Affären är ett led i Vingas tillväxtstrategi och med förvärvet växer Vinga i värdekedjan samtidigt som man breddar sitt marknadserbudande.

SIP Nordic Fondkommission AB är ett svenskt privatägt tillståndspliktigt värdepappersbolag som grundades 2006. Bolaget är en arrangör och distributör av placeringsprodukter för privatpersoner, företag och institutioner. För det senaste räkenskapsåret som avslutades 2023-06-30 redovisade SIP Nordic en omsättning om 166 Mkr. Bolaget har ett 20-tal medarbetare och huvudkontor i Stockholm. Flera av bolagen inom Vinga är idag anknutna ombud till SIP Nordic vilket gör att affären väntas medföra en rad synergier.

”Vi är mycket glada över möjligheten att förvärva en majoritetspost i SIP Nordic Fondkommission AB. Förvärvet av SIP passar utmärkt som ett komplement till Vinga då flera av Vingabolagen redan är anknutna ombud till SIP. Förvärvet är ett bra exempel på hur vi gör tilläggsförvärv i våra Navbolag i enlighet med vår affärsmodell”, kommenterar Joakim Winggren, Styrelseordförande i Vinga Securities Holding AB samt portföljbolagsansvarig för Vinga Group i Navigo Invest AB (publ).

”Sedan Navigo Invest förvärvade Vinga tidigare under 2023 har vi haft en kontinuerlig dialog med Navigo, där vi gemensamt undersökt möjligheterna att genomföra en affär. Vi ser fram emot möjligheten att få fortsätta bygga SIP tillsammans med Vinga och Navigo under kommande år”, säger Mats Halvorsen, VD på SIP Nordic Fondkommission AB.

”För oss ger affären direkta synergier i och med att SIP och Vinga till stor del delar operativt flöde. Vi får också möjligheten att påskynda vår framtida målsättning om att utöka vårt förvaltade kapital med verksamheter inom Asset Management och Wealth Management”, kommenterar Joakim Winggren.

Vinga Securities Holding AB har signerat förvärvsavtal med SIP Nordic Konsult AB avseende 51 procent av aktierna i SIP Nordic Fondkommission AB. Övriga 49 procent avses förvärfas av ett nytt bolag bestående av fyra utav SIP Nordics nuvarande ägare. Förvärvet är villkorat, utöver sedvanliga godkännanden, godkänd ägarprövning av Finansinspektionen. Tillträde väntas ske efter Finansinspektionens godkännande samt genomförd due diligence.

Om Vinga Group

Vinga grundades 2010 och erbjuder ett brett utbud av finansiella tjänster inom företagsfinansiering, investeringsrådgivning och kapitalförvaltning. Genom internationell räckvidd och placering power ger Vinga investerare och tillväxtföretag åtkomst till den nordiska kapitalmarknaden. Sedan 2023 ägs Vinga Group av Navigo Invest och utgör ett av Navigos Navbolag.

För mer information om Vinga, se www.vingagroup.com

Brittiska Elliott Baxter & Company (EBB) lägger till Lessebo Colours i sitt sortiment



Som exklusiv återförsäljare i Storbritannien för sortimentet börjar EBB omedelbart lagerhålla 40 färger samt en nyans av Design White, med möjlighet att beställa övriga nyanser från fabrikslager.

”Med maximalt uttryck och minimalt fotavtryck” utgörs sortimentet av 48 unika, trendiga nyanser som speciellt utvecklats för lyxförpackningsapplikationer. Sortimentet finns tillgängligt från 80-350gsm i en mängd olika storlekar. Det finns även möjlighet att få pappersprodukter i en mängd olika texturer.

Dave Tennent, försäljningsansvarig för EBB Paper, kommenterar: ”EBB är glada att vara den exklusiva återförsäljaren i Storbritannien för denna spännande nya produkt från Lessebo Paper. Pappersbruket är synonymt med högkvalitativa papper och har ett starkt hållbarhetsbudskap. Vi är mycket nöjda med att arbeta med Lessebo Paper för att introducera denna imponerande produkt på marknaden. Vi tror att färgpaletten kommer att tilltala designsektorn och har valt ett sortiment av färger tillgängligt i olika vikter för att ge ett riktigt brett urval direkt från EBBs lager.”

Om Lessebo Paper

Lessebo Paper är ett pappersbruk beläget i de djupa småländska skogarna och har producerat högkvalitativt finpapper sedan 1693. CO₂-utsläppen från produktionen av Lessebo Papers produkter är bland de lägsta i hela pappersindustrin. Papperet är tillverkat i Sverige av lokalt producerad pappersmassa. All energi är genererad från biobränsle, där överskottsenergin värmer upp husen i samhället via det lokala fjärrvärmnätet. Papperet är helt biologiskt nedbrytningsbart och återvinningsbart, tillverkat av 100% klorfri pappersmassa.

Lär dig mer om Lessebo Paper:
<https://lessebopaper.com>

Hubins i samarbete med ROYC

Genom ett unikt samarbete med ROYC Group kan fintechbolaget Hubins nu erbjuda professionella kunder tillgång till exklusiva Private Equity-fonder inom kapitalförsäkring.

Denna typ av investeringar är vanligtvis svårtillgängliga och kräver höga investeringsbelopp, normalt över 250 miljoner kronor, men blir nu tillgängliga till lägre investeringsbelopp. Detta öppnar upp dörrarna för professionella investerare att diversifiera sina portföljer och utforska nya spännande möjligheter inom Private Equity.

ROYC tillhandahåller ett brett tjänsteutbud för privata investeringar, riktat mot family offices, förmögenhetsrådgivare och fondförvaltare. Bolaget hjälper sina samarbetspartners och deras kunder att navigera och hantera investeringar inom Private Equity-fonder globalt.



Nordisk Bergteknik vill växa med oförminskad styrka



Under evenemanget Teknikdagen 2023 presenterade CFO Johan Lundqvist Nordisk Bergteknik, där bolaget bland annat svarade på frågor om tillväxt och förvärv.

Navigo-innehavet Nordisk Bergteknik har gjort ett 30-tal förvärv sedan starten 2016 och har för närvarande 23 operativa dotterbolag, med det gemensamma målet att bygga det moderna samhället. Nordisk Bergteknik är positionerade under de riksentreprenörer som projekterar stora infrastrukturjobb där Nordisk Bergteknik kan kontrakteras för bland annat berghantering och grundläggning.

– Vi tar inte projektrisker som huvudentreprenörerna gör. Vi har en bra prismodell där vi får betalt per enhet, som till exempel ton eller arbete per meter.

“Fortsätter öka inre effektiviteten”

Johan Lundqvist berättade att en stor del handlar om att öka den inre effektiviteten, vilket kan handla om personalutveckling, samordning av inköp på central nivå och marknadskoordinering med mera.

Nordisk Bergteknik har flera stora kunder. Ett exempel är att prospektera för nya malmådror åt Boliden då gruvnäringen har ett ständigt uppdämt behov av att hitta nya brytningsområden. Andra välkända kunder är Skanska, PEAB, LKAB, NCC och Veidekke.



JOHAN LUNDQVIST,
CFO NORDISK BERGTEKNIK.

“Vill växa med våra kunder”

På den efterföljande frågestunden kom frågor om tillväxt och förvärv. Bland annat om bolaget ska växa utanför Norden.

– Vi vill vara starka på den nordiska marknaden först och främst, men utesluter inte detta. Möjligheten finns att växa med våra kunder, till exempel genom Boliden, men även på leverantörsidan, exempelvis med Epiroc eller Sandvik.

Kan öka serviceerbjudandet

Utifrån den förvärvshistorik som bolaget byggt upp sedan starten kom frågan om det fortfarande finns fler förvärv att göra. Det korta svaret på det är, ja:

– Marknaden är fortfarande fragmenterad. Vi är en av de större aktörerna, sedan finns det en mängd andra aktörer. Vi kan även bredda oss i servicedelen, till exempel inom gruvor där vi växer med kunderna. Att förvärva är en del av vårt DNA.

Det kom också frågan om trender inom infrastruktur. Johan Lundqvist berättade att de noga håller koll på den politiska styrningen, till exempel genom nationell transportplan i Norge eller tioåriga planer från Trafikverkets sida i Sverige.

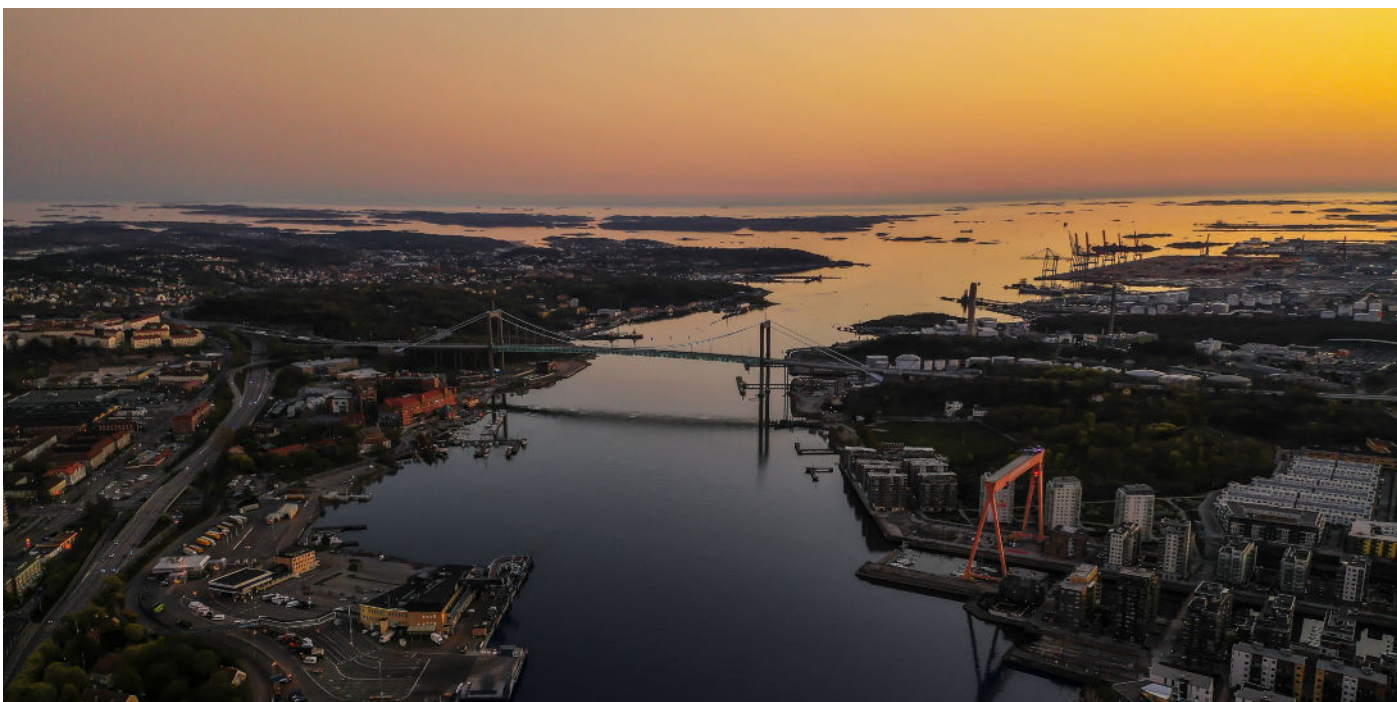
– Det är en del av vår strategiska inriktning: Vi ska finnas där de projekten rullas ut och vara en stark partner till de bolag som tar de projekten i egenskap av huvudentreprenör, avslutar Johan Lundqvist.

Se hela presentationen [här](#).

Om Nordisk Bergteknik

Nordisk Bergteknik har en tydligt expansiv tillväxtstrategi med målet att bidra till utvecklingen av framtidens hållbara samhälle. Våra bolag är specialister inom berghantering och grundläggning som med känsla och kompetens kombinerar varje uppdragsgivares behov med naturens förutsättningar. Att i ett tidigt skede vara med och bygga moderna samhällsfunktioner är vår vardag, vår hemmaplan och vår framtid. Nordisk Bergteknik är ett strategiskt börsinnehav för Navigo Invest, som är bolagets största ägare.

För mer information om Nordisk Bergteknik, se www.nordiskbergteknik.se
För mer information om Navigo Invest, se www.navigoinvest.com



Vinga Group etablerar nytt affärsområde inom Wealth Management

Vinga Group breddar tjänsteerbjudandet inom förmögenhetsrådgivning. Det nya affärsområdet Vinga Wealth Management fokuserar på diskretionär och rådgivande portföljförvaltning med fokus på nordiska ränteinvesteringar.

Den nya rådgivningsverksamheten är centrerad kring skräddarsydda ränteportföljer anpassade till önskad avkastning och riskprofil. Erbjudandet vänder sig bland annat till kunder som vill nyttja fördelarna med en professionell förmögenhetsrådgivning, men som även vill delta mer aktivt i förvaltningen av sitt kapital.

- Vi vill möta den ökande efterfrågan på skräddarsydda investeringslösningar med fokus på nordiska företagsobligationer. Genom en portfölj av företagsobligationer ges möjlighet att uppnå god avkastning med större förutsägbarhet och mindre prissvängningar än på aktiemarknaden. I vår mening har tillgångsslaget en naturlig plats i väldiversifierade investeringsportföljer, säger Fredrik Löfnertz, VD på Vinga Wealth Management.

Vinga Group grundades 2010 och har huvudkontor i Göteborg samt kontor i Stockholm, Helsingfors, Köpenhamn och Zürich. Det nya affärsområdet etableras i december 2023 och bygger vidare på Vinga Groups befintliga erbjudande inom ränteinvesteringar och skuldfinansiering till tillväxtbolag.

I teamet ingår, utöver VD:n Fredrik Löfnertz, även rådgivarna Mikael Henriksson och Johannes Westin. För portföljförvaltning ansvarar Stefan Westfeldt, som även är Chefsförvaltare för högräntefonden Vinga Corporate Bond. Totalt har teamet över 60 års samlad erfarenhet från den nordiska räntemarknaden, i roller inom rådgivning, mäklari samt förvaltning i organisationer som Storebrand, Riksgälden, Volvo Treasury och Riksbanken.

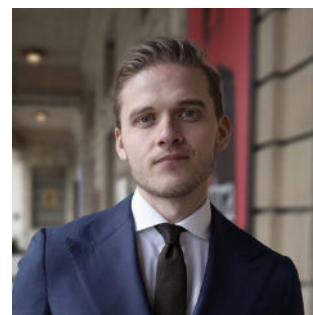
- Etableringen av Wealth Management som separat affärsområde ger Vinga möjlighet att sätta fullt fokus på den nya affären.

Det breddar produkterbjudandet samt kompletterar den befintliga affären inom corporate finance och investeringsrådgivning. Vi tror att det här är ett perfekt tillfälle att aktivt marknadsföra en exponering mot den nordiska räntemarknaden, säger Tom Olander, grundare av Vinga Group.

Läs mer på www.vingawealth.se



FREDRIK LÖFNERTZ
CEO



JOHANNES WESTIN
Senior wealth manager



MIKAEL HENRIKSSON
Senior wealth manager



STEFAN WESTFELDT, PHD
Principal portfolio manager



PETER STOCK ÄR FÖRSÄLJNINGSCHEF OCH COO PÅ NORRA FINANS. HAN HAR ARBETAT PÅ BOLAGET SEDAN 2019. (FOTO: CONTENT STUDIO)

Norra Finans: Så kan fakturaköp hjälpa företag att växa

Det norrländska finansbolaget Norra Finans är experter på fakturaköp. Vissa företag nyttjar deras tjänster för att ta sig genom perioder av svagare likviditet och andra för att växa. "Allt fler företagare har insett nyttan med tjänsten och det har gjort att vi haft en enorm tillväxt", säger Peter Stock, försäljningschef och COO på Norra Finans.

I dagsläget köper Norra Finans fakturor för omkring 1,1 miljard kronor per månad. De har en bred kundbas med allt från företag som omsätter ett par miljoner till börsnoterade miljardbolag och de har kunder inom alla branscher. Anledningarna till att företag säljer sina fakturor varierar, en del för att klara en period av svagare likviditet, vissa för att växa och andra för att kunna göra billigare inköp.

– Att sälja sina fakturor är inte något som endast är bra vid kris utan även bra för bolag som växer. Till exempel för ett företag som ska anställa fler, flytta till större lokal eller som fått ett stort jobb där de behöver köpa in maskiner, sådant innebär stora kostnader i början. Säljer de sina fakturor till oss frigör det pengar för dem och de kan satsa på tillväxt, säger Peter Stock.

Norra Finans hjälper till med hela flödet kring fakturorna de köper, all administration så som inkasso, krav och påminnelser tar de omhand vilket underlättar deras kunders administration.

Fördelarna för företagen slutar dock inte där menar Peter Stock. – Företag som säljer sina fakturor till oss kan få fler affärer genom att erbjuda sina kunder längre betalningsvillkor. Eftersom de får pengar av oss direkt drabbar det inte deras kassa. Även företag som har dyra inköp till projekt kan gynnas av att sälja fakturor till oss. De får in pengar direkt och kan betala sina inköp omedelbart vilket ger dem en kassarabatt, säger han.

Norra Finans har varit verksamma i nio år, nio år av ständig tillväxt och de siktar på att växa ytterligare, tillsammans med företagen i den norra regionen.

– Vid 2023 års slut kommer vi att ha köpt fakturor för cirka 12–13 miljarder. Nästa år satsar vi på 30 miljarder. Vi vill fortsätta utveckla vår verksamhet, bland annat i Luleå där vi siktar på att bli fler. Genom att hjälpa företag i Norrbotten och Västerbotten kan vi tillsammans skapa stor tillväxt, säger Peter Stock.

Läs hela artikeln [här](#).

Om Norra Finans

Norra Finans grundades 2015 och arbetar för att förbättra likviditeten för sina kunder, säkerställa ökad operativ frihet och konkurrenskraft. Med huvudkontor i Haparanda har företaget filialer i Stockholm, Helsingfors, Luleå och Vasa.



Högräntepodden: Ska geoekonomi sabba 2024?

I sista avsnittet 2023 gästades Högräntepodden av Marcus Svedberg som är chefsekonom på Folksam.

Under avsnittet diskuteras bland annat Folksams tillgångsallokering, begreppet geoekonomi och dess betydelse, samt vilka potentiella hot som kan skönjas under supervalåret 2024 där hälften av jordens befolkning går till val. Marcus ger sin syn på det kommande året och höjer bland annat ett varningens finger för det amerikanska valet.

Högräntepodden fokuserar på den nordiska high yield-marknaden. Podden leds och publiceras av Stefan Westfeldt och Gustav Andåker från Vinga Asset Management, samt Lars Mueller, Senior Advisor på Fjärde AP-fonden.

Lyssna på Högräntepodden på:

Spotify: https://lnkd.in/d84Yp_Fx

Apple Podcast: <https://lnkd.in/dptbDn3q>

SoundCloud: <https://lnkd.in/d2u6dhkS>

Camilla Dahlgren ny ledamot i Grundingen

Camilla Dahlgren har utnämnts till ny styrelseledamot i Grundingen Fastighets AB. Dahlgren har arbetat 13 år inom finansbranschen, framförallt i roller inom finansiering och ledarskap.

Mellan åren 2012 – 2019 arbetade hon som VD för Svensk Fastighetsförmedling Norrköping, där hon erhöll franchiserättigheten 2012 och sålde företaget 2019. Svensk Fastighetsförmedling Norrköping hade stort fokus på nyproduktion från ägarledda företag.

Innan arbetet på Svensk Fastighetsförmedling tjänstgjorde Camilla Dahlgren på Nordea i Norrköping, bland annat som kontorschef för Nordea Östergötland företagsmarknad. Dahlgren hade olika tjänster på Nordea mellan åren 1999 – 2010. Camilla Dahlgren är utbildad Civ. ekonom från Växjö Universitet.

Camilla kommer bland mycket annat förstärka styrelsen med specifik kunskap och kompetens om fastighetsmarknaden i Norrköping.



Barkonsult trotsar lågkonjunkturen

Barkonsult känner av lågkonjunkturen och ser såväl volymtapp som ökade konkurser i kundnätverket. Samtidigt avslutar bolaget året med hög aktivitet och en rad nya samarbeten. För kalenderåret 2023 ökar omsättningen jämfört med föregående år.

När 2023 är till ända konstaterar Barkonsult att lågkonjunkturen är kännbar. Bolaget ser ett volymtapp på marknaden på mellan 10 och 15 procent, medan konkurser i kundnätverket ökat med cirka 35 procent jämfört med 2022. Givet läget på marknaden klarar sig bolaget dock bra och omsättningen för kalenderåret 2023 landar på cirka 190 miljoner kronor, att jämföra med cirka 170 miljoner för föregående kalenderår.

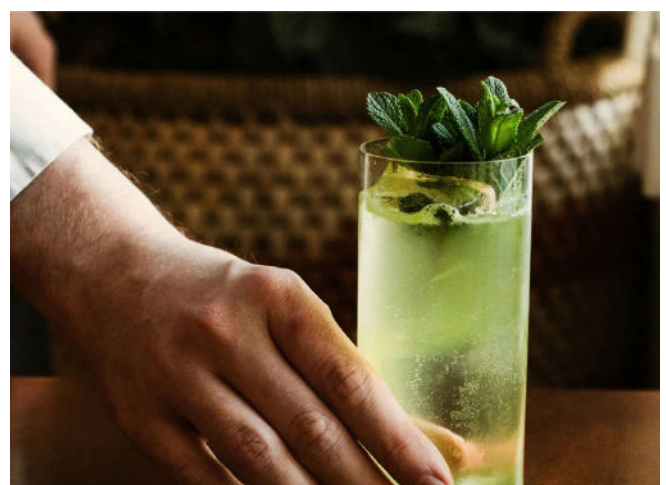
Det fjärde kvartalet präglades av en rad avtal och initiativ i Sverige, Norge och Danmark. Bolaget har ingått ett nytt avtal med JOBmeal där potential att i början av 2025 servera Monin till ca 6 000 av deras kontorskunder. JOBmeal är en ledande leverantör av kaffelösningar och närliggande tjänster till arbetsplatser. I Sverige serveras det årligen 170 miljoner koppar kaffe till JOBmeals kunder med Monin kommer vara en viktig del för att lyfta JOBmeals erbjudande med smaksättningar för kaffe och vatten.

Runt årsskiftet skiftar bolaget affärssystem i såväl Danmark som Norge. Att samtliga nordiska länder därefter arbetar i samma system väntas stärka bolaget samt underlätta för landsöverskridande samarbeten och avtal, där bolaget ser stor potential. Ett exempel är det första nordiska avtalet med ESS group på Three Cents, Monin, glas och barutrustning har under december kommit igång i såväl Danmark som Norge.

I Norge ingicks under kvartalet ett nytt avtal med Grossisthuset, där Monin kommer ha exklusivitet i sitt segment under 3 år. Hos landets största grossist Askö har Barkonsult även fått möjlighet att bygga en display med Barkonsultprodukter på samtliga säljkontor, vilket ses som en stark indikation på att de prioriterar samarbetet.

Om Barkonsult

Barkonsult är en ledande leverantör av barutrustning och cocktailverktyg. Bolaget importerar, producerar och distribuerar professionell barutrustning från hela världen. Med spetskompetens och fingertoppskänsla för vad som är både klassiskt och trendigt har Barkonsult i snart 40 år hjälpt till att höja helhetsupplevelsen i barer, restauranger och caféer.



JOODIN färdigställer flera projekt

Måleri- och golvkedjan JOODIN arbetar med såväl företag, privatpersoner och offentlig marknad. Under de senaste månaderna har bolaget färdigställt ett stort antal projekt i Småland och Blekinge, omfattande såväl bostäder som kontorsanpassning.

Bland annat har teamet färdigställt de tre husen i Växjöprojektet Alabastern och Bärnstenen, totalt omfattande 157 lägenheter. Man har även slutfört en betydande renovering i Emmaboda Kommunhus, där bolaget hjälpt beställaren Ottosson Bygg AB att bygga ut för större lokaler och transformera lägenheter till kontorsutrymmen. Kontorsanpassning har utförts även i Kungsmarkskyrkans lokaler i Karlskrona, samt i Ronneby där en omfattande renovering utförts åt Samhall på uppdrag av Lagans Byggnads AB.

